

JUNTO A LOS PRODUCTORES ASESORES DE SEGUROS QUE APORTAN A LA ACTIVIDAD ASEGURADORA EN CADA REGIÓN DEL PAÍS



Informe Especial Realizado por ADAR Producciones



¡En cualquier lugar del

El Productor Asesor de Seguros es el único canal profesional para la venta de seguros, no implica

Los Productores Asesores de Seguros (PAS) somos el canal de distribución de seguros más elegido por la Sociedad, justamente, porque a lo largo del tiempo y en todo el país estamos cerca del cliente, asesorándolo en la contratación de seguros, brindando información a lo largo de la vida del contrato y, lo más importante, conteniéndolo y acompañándolo en caso de existir un evento que produzca un daño patrimonial al asegurado, un siniestro.

En pandemia nuestros hogares se convirtieron en nuestras oficinas, y eso no cambia con la nueva presencialidad, porque nuestros clientes nos conocen y saben que pueden

contactarnos en todo momento. Siempre estamos cerca, y eso nos diferencia de otros canales que solo se concentran en la etapa comercial de venta de la póliza. Somos la voz y la cara del seguro.

Las pólizas de seguros son un contrato que establece las obligaciones del asegurador, y también ciertas obligaciones del asegurado. La Compañía de Seguros se obliga a pagar (o la prestación que se convenga) en caso de ocurrir alguno de los eventos descritos en la póliza. A cambio, el asegurado paga una prima.

En la Argentina, el 40% del total de la producción segu-



Cada presentación de FAPASA forma parte de su accionar político gremial.



Presentación de FAPASA

Además, hay seguros contra Incendio, Robos, Daños parciales, totales, Lucro Cesante. Casi todo se puede asegurar: casas, campos, producciones agropecuarias, talleres, grandes industrias, hasta la propia vida.

Ninguna actividad económica podría funcionar sin seguros. Los aviones no podrían despegar, porque tanto la aerolínea, como los aeropuertos, pasajeros, y agencias de turismo, requieren seguros que les garanticen el pago de una indemnización en caso de accidentes, robos, daños, etc. Lo mismo ocurre con el transporte de mercaderías y lossanatorios.

Pero, hay que tener en cuenta que no 'todos los riesgos'

son asegurables, como ya dijimos. Más adelante volveremos sobre este tema.

Contar con el asesoramiento de un Productor Asesor de Seguros (PAS) es muy importante, por varios motivos.

Determinar las sumas aseguradas y las condiciones de contratación es complejo. Los seguros también pueden tener "deducibles" o "franquicias". Saber qué son y cómo impactan en la indemnización final requiere de una explicación que solo un PAS puede brindar.

Además, hay seguros de todo tipo, para todos los presupuestos, con aseguradoras regionales, nacionales o extranjeras; públicas o privadas.

El PAS conoce el mercado de las aseguradoras, y tiene la capacidad de analizar su información financiera y contable, para recomendar entidades sólidas y solventes.

Condiciones claras

Los contratos de seguros indican cuáles bienes se aseguran, y en cuáles circunstancias. También, indican en cuáles ocasiones no hay cobertura.

ros corresponde a los seguros para Automotores, Motocicletas, Camiones, Colectivos, etc.

Saludamos a Fapasa en su nuevo aniversario.

la segunda
SEGUROS

NUESTRAS SINCERAS FELICITACIONES A

FAPASA

EN ESTE NUEVO ANIVERSARIO

Berkley Argentina ART

Berkley Argentina Seguros

País hay un PAS cerca!



sobrecostos para el cliente y agrega valor desde el momento de la contratación hasta la posventa



Miembros del Consejo Ejecutivo de FAPASA.

Es muy importante recibir el correcto asesoramiento de parte de un Productor Asesor de Seguros (PAS), porque hay que conocer claramente si el seguro que estamos contratando cubre aquello que necesitamos. Y los seguros para hogares, por caso, son muy diferentes en cada aseguradora. ¿Cubre los cristales del hogar? ¿Cubre si se rompe la heladera luego de un corte de electricidad? ¿Y si me roban la notebook o la bicicleta? ¿Hasta qué monto me cubre en caso de incendio? ¿Y si se cae un árbol en el techo? Todo esto varía, tanto por si se cubre o no, como por el monto que debemos pagar

mensualmente, en uno y otro seguro.

Los PAS conocen perfectamente el alcance de la cobertura y las exclusiones de los seguros que ofrecen las distintas Compañías.

Contratar un seguro mediante un PAS, **NO es más costoso** que hacerlo directamente en la Compañía. Al contrario, su asesoramiento puede ahorrarnos mucho dinero, y –sobre todo– dolores de cabeza y malos entendidos.

Cuidado con las estafas

Los PAS organizados en la

Federación que los agrupa (ver aparte) velan por los derechos de los asegurados.

En este sentido, se está llevando a cabo una importante acción en contra de los seguros ilegales. ¿Qué son los seguros ilegales? En realidad no son seguros. Son meras estafas. Personas inescrupulosas 'venden' pseudo coberturas que no tienen ningún respaldo legal. Si uno contrata un seguro ilegal, sin darse cuenta, está en serios problemas.

Imaginemos que alguien con-

trato un seguro de Automotores de la mano de un estafador, con una aseguradora inexistente.

Es probable que el nombre de la entidad fantasma se parezca al de alguna empresa legalmente establecida, pero no será la misma.

En caso de un accidente, nadie atenderá el reclamo por el pago de los daños, menos, si ha habido una muerte en tales circunstancias. Por ello, es fundamental contratar seguros a través de los PAS.

Además, las leyes que regu-

lan los seguros así lo exigen. Para comercializar seguros los PAS están obligados a obtener una matrícula habilitante y a someterse a capacitaciones anuales obligatorias.

Todo regulado y controlado por el Estado, a través de la Superintendencia de Seguros de la Nación.

Para denunciar las maniobras fraudulentas, y los abusos de algunas instituciones financieras y planes de ahorro previo que obligan a la



FAPASA participa de distintos eventos.

Nº de inscripción SSN 0360

Atención al asegurado 0800-666-8400

www.argentina.gob.ar/ssn

SSN SUPERINTENDENCIA DE SEGUROS DE LA NACIÓN



La voz de los productores asesores de seguros



Agustina Decarre, Presidente de FAPASA.

contratación de determinados seguros en ciertas compañías, desde FAPASA hemos puesto en marcha la web de denuncias:

www.denuncias.com.ar

Aquí, de manera anónima, se pueden denunciar la venta ilegal de seguros y las violaciones a la libertad de contratación de seguros a través de PAS.

Cuidado, porque en ocasiones, somos obligados a contratar seguros para bienes adquiridos mediante créditos prendarios que son más caros (y con menos coberturas) que si lo contratamos a través de un PAS.

La propia vida

Por último, no queremos despedirnos sin remarcar que los seguros de Vida cumplen un papel fundamental, sobre todo para el desarrollo de las familias (y también de las empresas). ¿Qué pasa si el principal sostén económico de la familia fallece o se accidenta gravemente, y se interrumpe el flujo de dinero con el que se compra los alimentos, se paga el colegio de los chicos, se mantiene el auto, se compra la ropa? Los seguros de Vida están para brindar un apoyo económico a las familias que sufren tales desgracias. Y solo los PAS es-

tán en condiciones de analizar y detectar las reales necesidades de cobertura, en cada caso.

Para ejercer la profesión de PAS, realizamos un curso de formación, rendir un examen de aptitud ante la Superintendencia de Seguros de la Nación, y cumplir con horas de capacitación anual. Somos, sin dudas, el canal más preparado para asesorar e informar a los clientes.

Además, los PAS estamos presentes en todo el país.

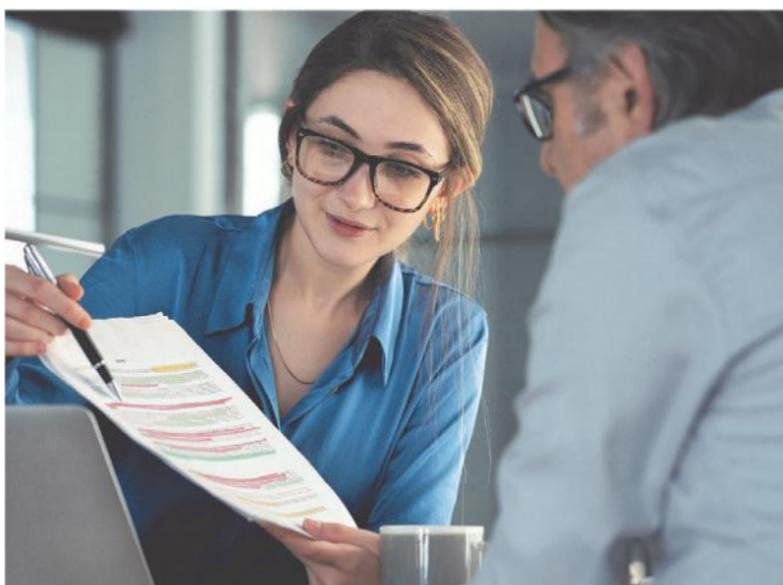
www.fapasa.org.ar

FAPASA es la Federación de Asociaciones de Productores Asesores de Seguros de la Argentina.

Agrupamos a 22 Asociaciones de Productores a lo largo y ancho del país. Porque hay productores de Ushuaia a la Quiaca, desde el Atlántico, a la Cordillera.

FAPASA trabaja para mejorar la situación profesional de los Productores Asesores de Seguros y para ampliar y mejorar el mercado de seguros en la Argentina.

Las entidades que la conforman son las Asociaciones de Productores Asesores de Seguros, con presencia en todo el territorio nacional.



SANCOR SEGUROS

Hay una entidad que es sinónimo de compromiso con la excelencia y el profesionalismo en el sector asegurador.

¡Felicitamos a **FAPASA** en su Aniversario!